

DIRECTEUR SPÉCIFICATION ARCHITECTURE & DESIGN

*Le générique masculin est utilisé dans ce texte uniquement dans le but d'en alléger la forme et d'en faciliter la lecture.

CE QU'ON RECHERCHE? UN AMBASSADEUR DE BEAULIEU CANADA!

Et quelqu'un qui a à cœur d'accroître notre présence auprès des architectes et designers de la ville de Québec et ses arrondissements.

Notre rêve? Trouver un être friand de contact humain, passionné par le design et les tendances, naturellement doué pour la vente, habile négociateur, mais surtout, doté de flair pour dénicher les clients potentiels et d'en faire des alliés. Un futur mordu du couvre-planer qui n'aura de cesse que tous les projets commerciaux de sa région ne portent le sceau *Beaulieu Canada*.

Quelqu'un qui saura relever les défis et travailler de pair avec l'équipe en place pour faire de notre entreprise la compagnie canadienne de premier choix dans l'industrie.

CE QU'ON OFFRE

- » Un poste permanent à temps plein ;
- » Un salaire de base plus commissions ;
- » Une jolie salle de montre dans le Vieux-Port de Montréal ;
- » Des avantages sociaux ;
- » 3 semaines de vacances après un an ;
- » Un régime de retraite ;
- » Un horaire adapté aux besoins des clients ;
- » Un téléphone cellulaire ;
- » Un iPad tout neuf ;
- » De la formation continue ;
- » Des vidéoconférences.

LE JOB PARFAIT

DÉVELOPPER DES RELATIONS D'AFFAIRES

- » Augmenter notre part de marché et le volume des ventes ;
- » Faire connaître l'offre de produits de l'entreprise ;
- » Dénicher de nouvelles opportunités de vente ;
- » Entretenir et bonifier les partenariats existants ;
- » Faire des présentations et déjeuners-causeries ;
- » Faire de la veille concurrentielle ;
- » Gérer les spécifications du début à la fin.



Fabrication / Manufacturing • Acton Vale, QC
Centres de distribution / Distribution Centers • Calgary, AB - Delta, BC - Acton Vale, QC
Bureaux / Offices • Acton Vale, QC - Toronto, ON



beaulieucanada.com |

ET, PAR LA BANDE :

- » Collaborer avec l'équipe marketing et développer des stratégies ;
- » Garder à jour les échantillons placés chez les clients ;
- » Interagir régulièrement avec l'équipe des ventes ;
- » Faire le suivi des projets via le CRM ;
- » Se tenir au fait des nouveautés et tendances du marché ;
- » Analyser les besoins des clients ;
- » Être disponible pour aller rencontrer les clients en personne.

LE CANDIDAT PARFAIT

- » Est un excellent communicateur à l'oral comme à l'écrit ;
- » Possède au moins 2 à 3 ans d'expérience dans un poste similaire ;
- » Connaît le domaine du couvre-plancher (ou apprend très rapidement) ;
- » Excelle dans la négociation et dans l'art de conclure une vente ;
- » Détient une excellente éthique de travail ;
- » Est débrouillard et fait preuve d'initiative ;
- » Démonstre de la polyvalence et un esprit fonceur ;
- » Aime profondément travailler en équipe.

COMMENT

En postulant via nos réseaux sociaux, notre adresse courriel, notre site web ou par la poste.

Beaulieu Canada
Service des ressources humaines
335 rue Roxton
Acton Vale (Québec) J0H 1A0
rh@beaulieucanada.ca



Fabrication / Manufacturing • Acton Vale, QC
Centres de distribution / Distribution Centers • Calgary, AB - Delta, BC - Acton Vale, QC
Bureaux / Offices • Acton Vale, QC - Toronto, ON



beaulieucanada.com |      

